

Hogyan serkentik a regionális gazdasági növekedést a saját tőkén alapuló pénzügyi eszközök?

Bár Európa nagy mennyiségű és kiváló minőségű kutatást végez, ez nem jelenti azt, hogy ezek a kutatások minden esetben a gazdaságot és társadalmat segítő termékekben és szolgáltatásokban kamatoznának.

Annak ellenére, hogy Európában él a legtöbb világszinten is legjobbként és innovatívként elismert tudós, ha induló innovatív vállalkozásokról, vagy még inkább ezek fellendítésének sikeréről van szó, jócskán Kína és az Amerikai Egyesült Államok mögött kullogunk.

Az induló innovatív vállalkozások induló tőkéje általában a 3F-nek (angolul: family, friends, fools; azaz család, barátok és balékok) nevezett körből érkezik, mielőtt találnának egy (vagy több) vagyonos magánszemélyt, aki(k) ún. üzleti angyalként segítik őket a vállalkozás kezdeti szakaszában. Ezek az üzleti angyalok a támogatásukat, szakértelmüket (és persze a pénzüket) kínálják a tőkéért cserébe.

Az üzleti angyalok ugyanakkor nagy kockázatot is vállalnak ezzel, és gyakran hatalmas veszteségeket könyvelnek el. Az Európai Bizottság által biztosított sajáttőke-alapú pénzügyi eszközöknek köszönhetően a közigazgatási szervek mérsékelhetik az üzleti angyalok által esetlegesen elszenvedett károkat, és növelhetik a befektetés mértékét.

Ez az összeg egy olyan állami- és magánbefektetési társfinanszírozási alap, amely segíti a nagy kockázatot jelentő

vállalatokat a korai időszakban. A közpénz megléte csökkenti az üzleti angyalok kockázatát, és a magánberuházások növelésére sarkallja a befektetőket.

Néhány irányító hatóság azonban tart a sajáttőke-alapú pénzügyi eszközöktől. Elvégre ha 40 és 50 millió EUR közötti értékben fektet be 20-30 vállalatba, abból valószínűleg 7-8 nagyvonalakban működik, 2-3 jól működik, és remélhetőleg egy nagyszerűen teljesít majd – a többi pedig bebukik, gyakran csőddel. A közigazgatási szervek szemszögéből nézve az adófizetők pénzét lényegében kidobjuk az ablakon. Az irányító hatóságok azonban gyakran nem veszik észre azt, hogy néhány vállalat hatása olyan meghatározó lehet az egész régió gazdaságára nézve, hogy a veszteségek ellenére is megérte befektetni ezekben.

Az Egyesült Királyságban 2002 és 2008 között a foglalkoztatás növekedésének mintegy fele a gyorsan növekvő vállalkozások csupán 6%-ának volt köszönhető. Ezek nem átlagos kisvállalkozások, hanem olyan tudásintenzív, magas kockázatot jelentő startupok, amelyek végül sikeresek lettek. Hasonlóképpen az egyesült államokbeli Kauffman Foundation tanulmánya szerint a legjobban teljesítő gyorsan növekvő vállalkozások 1%-a hozza létre a közvetlen új munkahelyek 10%-át és a közvetett új munkahelyek 40%-át. Tehát korántsem valamiféle elszállt startupolitikáról van szó, hanem munkahelyek és a jólét megteremtéséről!

A sajáttőke-alapú pénzügyi eszköz tehát mindenki számára előnyös. Lehetővé teszi, hogy a startup vállalkozások a korai



Luigi Amati
*A META Group vezérigazgatója
és a Business Angels Europe elnöke*

szakaszban szakértői tanácsokat és pénzügyi támogatást kapjanak egy tapasztaltabb üzleti angyaltól. Kialakítja az üzleti angyalok és más, a korai szakaszban befektető személyek üzleti hálózatát, akikhez később fordulni lehet a jövőbeli pénzügyi eszközökkel és kockázati tőkére vonatkozó kezdeményezésekkel kapcsolatban. És amikor felfedezik a következő 100 millió eurót érő vállalatot – vagy még jobb esetben egy igazi unikornist –, az sikert, munkahelyeket és gazdasági növekedést hoz a helyi közösségbe. ■