

A CLICO 2022-ES ÉVE

Bizonytalan időkben virágzik az IT-biztonság

2022 is változatos és izgalmas volt az év első nyolc hónapjában. Szerencsére a lezárások, a járvány, az infláció, de még az ukrajnai háború sem lassította az IT-biztonságban rakétasebességgel haladó fejlődést. A védelmi technológiák egyre kifinomultabbak lesznek, egyre hatékonyabban képesek felvenni a fonalat a megnövekedett mennyiségű és minőségű fenyegetésekkel és támadásokkal szemben. Azért, hogy megőrizzük vezető pozícióinkat, amelyet az előremutató és innovatív megoldások hazai terjesztésében kivívtunk, sok friss portfólióelemet mutattunk be, illetve egy párat 2022 szeptemberében fogunk bejelenteni.

Év elejétől dolgozunk együtt az **Infinera** márkával, amely az optikai hálózatok egyik legfontosabb agytrösztje világszinten. A cég kínálatában olyan fejlett hálózati alapelemek találhatóak meg, amelyekkel frissíteni lehet a hazai optikai hálózati infrastruktúrát költséghatékony módon. Kevesen tudják, de az Infinera által kidolgozott szabványok kerülnek más gyártók optikai berendezéseibe is, a területen a vezető szerepük megkérdőjelezhetetlen.

Tavasszal bővült a portfólióink az **Ironnet** megoldásával. Ők egy olyan, a startup-szintet éppen túlnövő cég, amely a hálózati fenyegetések detekciójával és az ezekre adható reakciók (Network Detection and Response, NDR) szervezésére adnak egy údírtően új megközelítést. Filozófiájuk szerint a védelmi képességek megsokszorozhatók, ha a vállalatok megosztják egymással a támadási információkat, és egy IT-biztonsági vaskupola alatt kölcsönösen előnyös védelmi együttműködést alakítanak ki. A cég alapítója és vezetője az NSA volt tábormoka, akinek felmérhetetlen tapasztalatai vannak a területen, elég az „öt szem” vagy „kilenc szem” együttműködésre gondolni az egyes országok hírszerző ügynökségei között.

A nyáron az **Ivanti** egyedüli magyarországi disztribútora lettünk. Így talán lehetőségünk lesz a három cég (Ivanti, Pulse Secure, MobileIron) összeolvadásából származó előnyöket jobban artikulálni a magyar piacon.

Szintén nyáron szerződöttünk a **Vectrával**, amely a már említett NDR-megoldások úttörője, ők voltak az elsők, akik mesterséges intelligenciával emelik új szintekre a detekciós képességeket. A piacon régóta jelenlévő, robusztus megoldás már sok ügyfélnél bizonyít itthon is, reményeink szerint a CLICO szakembereinek hozzáadott értéke tovább segíti a technológia terjedését és az ügyfelek megelégedettségét.



CSINOS TAMÁS, CLICO

Legfrissebb igazolásunk a **Netskope**. Ők CASB- (cloud access security broker) fejlesztőként indultak már tíz éve, úgyhogy startupnak már nehéz lenne őket pozicionálni, de az európai terjeszkedésbe még csak most kezdtek bele. Ügyfeleik között tudhatják többek közt a Daimler-Mercedes vállalatot, az Airbust, de a belga székhelyű, a világ pénzügyi alpinfrastruktúrájának legfontosabb cégét, a Swif-tet is. Köszönhető ez valószínűleg annak is, hogy már nemcsak CASB-, de komplett SSE- (secure service edge) megoldást kínálnak, mi több, a Gartner idén márciusi kutatása alapján ezen a területen a vezető megoldások közé emelte a Netskope-ot.

Felhős, de saját maguk által fejlesztett infrastruktúrával haladnak, nem a megszokott felhőszolgáltatókat használják, hiszen a filozófiájuk szerint a publikus infrastruktúrákon futó kontroll rétegek érdekütközésben lennének magukkal az infra szolgáltatókkal, így inkább saját erőből létesítenek hozzáférési pontokat. Távoli elérés, felhős tűzfal, új generációs web security, és adatszívárgás elleni (DLP-) komponenseik tökéletes összhangban képesek működni egy menedzsmentkonzolból vezérelve. Több, más gyártótól származó SD-WAN megoldással is kiegészülhetnek, és az Open API erőteljes használatával egy csomó olyan, egyéb gyártó által kínált megoldással integrálhatók, amelyek funkcionalitása fontos lehet egy valódi zero trust alapú megközelítés kiépítéséhez.

Csinos Tamás,

a CLICO Hungary country manager (X)

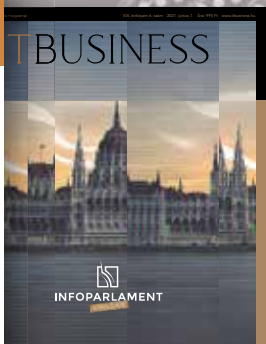




INTEGRÁCIÓK A SZÉLTETT MŰKÖDÉSÉK
AZ IPAR 4.0 LEHETŐSÉGEIT CSAK EGYÜTTMŰKÖDVE
TUDJÁK KIKÁRNÁZNI A SZEREPLŐK



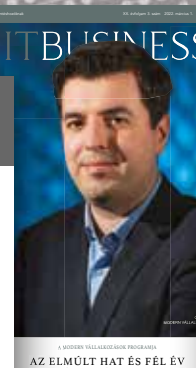
TELEPÁRLAMENTI CÉLRAJZOK
ÁTLÉPTÉK A DIGITÁLIS ÚJKORBA
A REZILIENS VÁLLALATOK



INTEGRÁCIÓK A SZÉLTETT MŰKÖDÉSÉK
CÉLKERESZTBEN AZ ADATGAZDASÁG



TELEPÁRLAMENTI CÉLRAJZOK
„BEBIZONYÍTOTTUK, HOGY AZ ÁLLAM IS
TUD JO SZOLGÁLTATÓ LENNI”



A SZÉLTETT MŰKÖDÉSÉK
AZ ELMŰLT HAT ÉS FÉL ÉV
DIGITÁLIS MÉRFÖLDKÖVEI



A SZÉLTETT MŰKÖDÉSÉK
SZÁZMILLIÁRDOS BEVÉTEL A CÉL A 4IG IT-RÉSZLEGÉNél

ITBUSINESS előfizetés

Kedves Olvasó!

Ha úgy érzi, hogy értékes és hiteles szakmai tartalmakat talál magazinunkban, és a jövőben is szeretné kézhez kapni a havi szakmai olvasnivalót, szívesen vesszük előfizetési igényét.

Előfizethető a kiadó ügyfélszolgálatán: elofizetes@itbusiness.hu

**Az ITBUSINESS magazin egy éves (12 havi)
előfizetésének díja: 19 900 Ft + áfa**

(Ajánlatunk csak belföldi kézbesítésre érvényes.)

ITBUSINESS